

Microsoft Copilot

Développez votre pratique de l'IA avec Microsoft Copilot

01

Ouverture & Opportunité de marché

Comprenez où l'opportunité de l'IA se développe et comment les partenaires peuvent en tirer parti.

02

L'histoire mise à jour des solutions IA de Microsoft

Découvrez comment Microsoft regroupe son portefeuille d'IA et ce que cela signifie pour vos clients.

03

Plongée approfondie sur le produit Copilot

Renforcez votre compréhension des capacités de Copilot et des scénarios clients.

04

Transformer l'intérêt en une démarche de vente répétable

Passez des conversations individuelles à une approche évolutive pour identifier et faire progresser les opportunités.

05

Rentabilité & Potentiel de services

Découvrez des opportunités pour créer de la valeur ajoutée et des services autour de Copilot.

06

Pourquoi Microsoft | Concurrence & Gestion des objections

Renforcez votre positionnement et préparez-vous aux questions et objections que vous entendez de la part des clients.

07

Formule de victoire & Programmes

Découvrez les programmes, ressources et soutien disponibles pour vous aider à accélérer votre activité Copilot.

Microsoft Azure

La prochaine vague d'Azure commence ici

01

Identifier les opportunités

Identifiez des insights Azure, IA et données à forte valeur ajoutée au sein de votre base de clients existante.

02

Positionner les bonnes solutions

Migration Azure, Bureau virtuel Azure, Microsoft Fabric, Azure SQL, Azure AI Foundry.

03

Connecter ventes + technique

Alignez les conversations commerciales et techniques avec des conseils pratiques sur le positionnement et la licence.

04

Accélérer les opportunités

Tirez parti des incitations, du financement, des opportunités de co-vente et du soutien GTM.

05

Renforcer les conversations avec les clients

Construisez des conversations plus solides autour de la prochaine génération de solutions Cloud et IA de Microsoft.